

ДАЙДЖЕСТ

21 ВЕРЕСНЯ - 25 ВЕРЕСНЯ



НОВИНИ КОМПАНІЇ ТА ХОЛДИНГУ

Вартість акції FREEDOM HOLDING CORP. (FRHC) станом на 25.09.2020 р. – **\$23,63**.

НОВИНИ СЛУЖБИ HR



Кадрові зміни в Криворізькій філії –
новий інвестиційний експерт
Правий Микола Миколайович
(pravyy@ffin.ua/ вн. номер 60555).

ПРОДАЖІ, АНАЛІТИКА

Тижневий аналітичний звіт за 21-25 вересня за посиланням:

<https://ffin.ua/blog/articles/investytsiini-ohliady/post/fondovyi-rynok-za-tyzhden-2109-2509>

Цього тижня менеджери Львівської та Київської філій провели 2 угоди маркап на загальну суму 0,51 млн грн.
Середній маркап склав 4,17%.

IPO

■ Результати минулих IPO

Unity Software Inc. (U)

Відкриття торгів відбулося за ціною \$75 (при ціні IPO \$52), закриття – на позначці \$68,35, що склало +31,44% від ціни IPO.

■ Athira Pharma, Inc. (ATHA)

Відкриття торгів відбулося за ціною \$19,95 (при ціні IPO \$17), закриття – на позначці \$17,11, що склало +0,65% від ціни IPO.

■ COMPASS Pathways Plc (CMPS)

Відкриття торгів відбулося за ціною \$23,40 (при ціні IPO \$17), закриття – на позначці \$29,00, що склало +70,59% від ціни IPO.

■ Corsair Gaming (CRSR)

Відкриття торгів відбулось за ціною \$15,12 (при ціні IPO \$17), закриття – на позначці \$14,25, що склало -16,18% від ціни IPO.

■ GoodRx Holdings (GDRX)

Відкриття торгів відбулось за ціною \$46,00 (при ціні IPO \$33), закриття – на позначці \$50,50, що склало +53,03% від ціни IPO.

■ Taysha Gene Therapies (TSHA)

Відкриття торгів відбулось за ціною \$22,25 (при ціні IPO \$20), закриття – на позначці \$24,06, що склало +20,30% від ціни IPO.

Очікуємо на результати першої торгової сесії Prelude Therapeutics (PRLD) – розробника препаратів для лікування раку. Торги стартують 25 вересня. **Потенціал зростання становить 34%.**

НОВИНИ МАРКЕТИНГУ

<https://eba.com.ua/event/online-lektsiya-fondoviy-rynok-ssha-struktura-instrumenty-ta-metody-analizu-2020-09-22-10-36/>

8.10 Тарас Гандзій проведе онлайн-лекцію для членів асоціації ЕВА на тему: «Фондовий ринок США: структура, інструменти та методи аналізу».



Публікації в ЗМІ

<https://nw.com.ua/news/obmennyj-kurs-28-griven-eto-eshhe-ne-predel-padeniya-naczvalyuty-analitiki/>
https://investment.24tv.ua/ru/ipo-2020-spisok-kompanij-hto-vyjdut-fondovuju-poslednie-novosti_n1417869
https://investment.24tv.ua/mhp-kosyuka-zapustiv-merezhu-dner-market-aktsiyi-novini-sogodni_n1422035
https://investment.24tv.ua/ipo-2020-spisok-kompaniy-yaki-viydut-fondovu-birzhu-novini-dnya_n1417844
<https://mc.today/uk/airbnb-i-palantir-vihodyat-na-fondovij-rinok-yak-zarobiti-na-yihnih-aktsiyah/>
<https://minfin.com.ua/ua/2020/09/24/52487132/>
https://investment.24tv.ua/ipo-kompaniyi-shho-tse-take-yak-investuvati-novini-ukrayini-i-svitu_n1422805

Навчальні програми

29 вересня відбудеться новий майстер-клас по IPO. Тут буде 100% корисної та цінної для інвесторів-початківців інформації, тому обов'язково запрошуйте всіх, хто лише цікавиться інвестуванням на IPO, але поки боїться спробувати.

Дмитро Костогризов уже третій місяць лідирує за кількістю проданих навчальних курсів – він оформив 15% від всіх продажів навчальних курсів (у період з липня до вересня). Попросили його поділитися своїм досвідом, спостереженнями й лайфхаками.

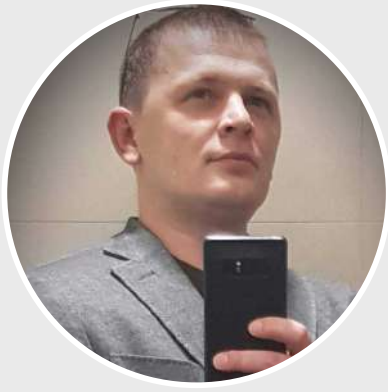
- У 95% випадків на курси записуються новачки. Тому на етапі знайомства я запитую, чи вважають вони, що інвестуванню важливо навчатися. Новачкам же акцентую, що їм потрібно розібратися в основах і закласти правильний фундамент. Якщо лід не відмовляється від навчання категорично, в CRM записую завдання про запрошення на найближчий курс «Основи біржової справи».
- Якщо клієнт не йде на курс «Основи біржової справи», ставлю собі завдання на наступний тиждень запросити клієнта на курс «Технічний та фундаментальний аналіз». Якщо не реєструється, пропоную пройти навчання пізніше, коли прийде розуміння, що йому це потрібно.
- Консультуючи, часто говорю, що «саме на ці його питання дають відповіді та навчають на курсі по технічному аналізу». Клієнт зріє.
- Якщо не встиг усіх продзвонити до початку БУ, все одно телефоную ввечері чи на другий день курсів. Пропоную їм записатися на курс, подивитися перший урок у записі, а на другий вже бути онлайн.
Половина людей самі хочуть дивитися в записі, тому що не встигають на ефір. З цієї причини оплачують курс на другий день, і навіть на третій.
- За 1-2 дні до початку курсу робота йде саме на запрошення студентів, а не на залучення коштів.
- Якщо є свій чат/група/канал у месенджерах з клієнтами або email-розсилка, то обов'язково відсилаю один лист із запрошенням на навчання. Текст беру з листа Тараса або відділу маркетингу, трохи змінюю, щоб додати персоналізації. Додатково роблю анонси у соціальних мережах, до тексту завжди додаю інформацію від себе та заклик до дії: прочитати матеріал, взяти участь у вебінарі.
- Дуже дієвий спосіб – продати навчання під час чергування. Коли, наприклад, лід звертається до мене у день чергування і каже, що він новачок в інвестуванні, то я м'яко пояснюю йому, що нової для нього теми інвестування важливо навчитися. І зробити це можна не за 4 роки, а лише за 4 дні, і не за тисячі, а лише за \$70.
Тому, колеги, беріть чергування щопонеділка))

Бажаю профіту!

Фотоконкурс «Америка в Україні»

Нові круті роботи від наших підписників.





Федоров Дмитро,

системний адміністратор

ОСВІТА

Київський національний університет культури і мистецтв.
Спеціальність: «Менеджмент», «Економіка». Рік закінчення: 2015.

ХОБІ

Спорт, музика, подорожі.

Що для вас означає робота у ФРІДОМ ФІНАНС УКРАЇНА?

Робота у ФРІДОМ ФІНАНС УКРАЇНА – це драйв, цікавість, перспектива й гордість. Я радий бути частиною компанії.

Що порадите колегам-початківцям?

Раджу вам насолоджуватися роботою на роботі, любити те, що робите, ставитися до всього з повагою. А також бажаю, щоб, спіткнувшись, ви завжди мали сили встати й досягти успіху.

РІЗНЕ



30 вересня святкуємо День Віри, Надії, Любові та їх матері Софії. Вітаємо, бажаємо всім злагоди й добра.



1 жовтня
Міжнародний день людей похилого віку

У цей день не забудьте подзвонити рідним :-)

ТРОХИ ГУМОРУ

Жил-был на свете менеджер по продажам и пошел он искать работу. Пришел на собеседование с генеральным директором, которое длилось аж пять часов подряд!

Директор весь в поту, менеджер на нервах, а договориться об условиях оплаты все никак не могут. Начинили с трех сотен баксов в месяц, а закончили тремя тысячами зеленых, с абонементом в спортзал, скидкой на питание в столовой, бонусными накоплениями, командировочными, служебным автомобилем, отдыхом в санатории... В итоге директор сдался и согласился на все условия менеджера.

Стал менеджер работать в офисе и за первый месяц работы увеличил объемы продаж вдвое, потом в пять раз, в десять, пятьдесят, а после вообще все в офисе продал: мебель, клиентскую базу – конкурентам, а директора – налоговой.

А все потому, что это был очень, ну очень хороший менеджер по продажам.

Здравствуйте. Хочу пройти регистрацию для IPO. Могут ли мне выдать личного менеджера для того, чтобы я ему сбросил все свои данные (фото паспорта и выписку с банка) для успешной регистрации? Спасибо.

Менеджер: Давайте купимо акції?

Клієнтка: В мене немає коштів

Менеджер: У Вас на рахунок \$2500.

Клієнтка: Звідки Ви знаєте?

Менеджер: Я ж Ваш менеджер, я все знаю